

Załącznik nr 11 do Regulaminu konkursu – wzór Informacji o wyniku negocjacji

Informacja o wyniku negocjacji

NUMER NABORU: RPLU.11.02.00-IZ.00-06-002/17

NAZWA PROJEKTODAWCY:

TYTUŁ PROJEKTU:

NUMER KANCELARYJNY WNIOSKU:

NR WNIOSKU W LSI2014EFS:

SUMA KONTROLNA SKORYGOWANEGO WNIOSKU:

DATA WPŁYWU SKORYGOWANEGO WNIOSKU:.....

Czy wniosek po negocjacjach spełnia wszystkie wymogi formalne obowiązujące dla danego konkursu?

☐ TAK – KONTYNUOWAĆ OCENĘ W RAMACH NEGOCJACJI

☐ NIE – PRZEKAZAĆ DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WYMOGÓW FORMALNYCH, UZASADNIĆ

(Uzasadnienie zwrotu do ponownej weryfikacji wymogów formalnych)

A. WYNIK NEGOCJACJI

Projekt po negocjacjach¹:

- a) Projekt po negocjacjach spełnia wszystkie kryteria formalne oraz merytoryczne.
- b) Negocjacje zakończyły się wynikiem pozytywnym (tj. zostały udzielone informacje i wyjaśnienia wymagane podczas negocjacji lub spełnione zostały warunki określone przez oceniających podczas negocjacji w terminie określonym przez IOK oraz do projektu nie wprowadzono innych niezgodnionych w ramach negocjacji zmian).

☐ TAK

☐ NIE²

*Zakres poprawy wraz z uzasadnieniem:/Uzasadnienie negatywnej oceny:**

¹ Kryterium oceniane jest wyłącznie w stosunku do projektów, które podlegały negocjacjom

² Odpowiedź NIE skutkuje:

- a) Skierowaniem skorygowanego wniosku o dofinansowanie, który wpłynął w terminie wskazanym przez IOK **do ponownej poprawy** (jeśli jest to pierwsza wersja wniosku o dofinansowanie po negocjacjach). W takim przypadku należy **wskazać zakres poprawy w części A**.
- b) **Negatywną oceną kryterium** (jeśli jest to druga wersja skorygowanego wniosku o dofinansowanie po negocjacjach). W takim przypadku należy **uzasadnić negatywną ocenę w części A**.

--

B. OSTATECZNA OCENA

CZY PROJEKT SPEŁNIA KRYTERIUM OGÓLNE ZEROJEDYNKOWE	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE
OSTATECZNA KWOTA DOFINANSOWANIA PLN	

Data i podpis oceniającego (-ej):

* Niepotrzebne usunąć