

Lista wskaźników rezultatu bezpośredniego oraz produktu dla Działania 3.2 Instrumenty kapitałowe

Nazwa wskaźnika	Jednostka	Rodzaj	Typ	Poziom pomiaru	Charakter	Wskaźnik Ramy Wykonania	Wartości do osiągnięcia w ramach projektu	Definicja wskaźnika
Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach (CI8)	EPC	rezultat bezpośredni	kluczowy – wspólny	projekt	rozliczeniowy	NIE	11	<p>Wskaźnik mierzy nowe miejsca pracy brutto we wspartych przedsiębiorstwach w przeliczeniu na ekwiwalenty pełnego czasu pracy (EPC) – umowa o pracę. Na etapie monitorowania udzielonego wsparcia: informacje o zatrudnionych w EPC uzupełniając w podziale na płeć (brak obowiązku ustalania wartości docelowej w podziale na płeć).</p> <p><i>Brutto</i> – bierze pod uwagę pochodzenie pracownika (związane z realizacją projektu) w momencie, gdy bezpośrednio przyczynia się do wzrostu łącznego zatrudnienia we organizacji/wspartym podmiocie. Inaczej mówiąc wzrost zatrudnienia powinien być bezpośrednią konsekwencją realizacji projektu.</p> <p><i>Ekwiwalent pełnego czasu pracy</i> – praca może być wykonywana na pełen etat, w niepełnym wymiarze czasu pracy lub sezonowa. Sezonowe i niepełne etaty zostaną przeliczone na EPC za pomocą standardów Międzynarodowej Organizacji Pracy / statystycznych / innych. Jeden ekwiwalent pełnego czasu pracy oznacza jeden osoborok poświęcony na pracę. Etaty częściowe podlegają sumowaniu lecz nie są zaokrąglane do pełnych jednostek.</p> <p><i>Trwałość</i>: Miejsca pracy powinny być stałe, tj. powinny zostać utrzymane przez odpowiednio długi okres w zależności od ich przemysłowo – technologicznych cech charakterystycznych; zatrudnienie sezonowe powinno być powtarzalne. Dane dotyczące przedsiębiorstw, które zbankrutowały powinny być rejestrowane</p>

do Informacji o naborze projektu pozakonkursowego

– Opis wskaźników w ramach Działania 3.2 Instrumenty kapitałowe

								<p>jako zerowy wzrost zatrudnienia.</p> <p><u>Sposób pomiaru:</u> należy wyliczyć różnicę pomiędzy liczbą zatrudnionych po projekcie a średnioroczną liczbą zatrudnionych w ostatnim zamkniętym roku obrotowym przed rozpoczęciem realizacji projektu. Wskaźnik „przed-po” ujmuje wzrost zatrudnienia, który jest bezpośrednią konsekwencją realizacji projektu.</p> <p>Szczegółne przypadki podczas pomiaru:</p> <ul style="list-style-type: none"> – nie wlicza się pracowników zatrudnionych do realizacji projektu, – stanowiska muszą być obsadzone (wakaty nie są liczone) oraz zwiększać całkowitą liczbę miejsc pracy w podmiocie, – jeśli łączne zatrudnienie w podmiocie nie wzrasta, wartość jest równa zero – jest to traktowane jako wyrównanie, a nie zwiększenie, – etaty częściowe podlegają sumowaniu lecz nie są zaokrąglane do pełnych jednostek, – dotyczy zatrudnionych na podstawie umowy o pracę (nie dotyczy umów cywilnoprawnych), – zachowane itp. miejsca pracy nie są wliczane, – nie bierze się po uwagę pochodzenia pracownika dopóki bezpośrednio nie przyczyni się do wzrostu łącznego zatrudnienia we wspartym podmiocie – wskaźnik powinien być powiększony, jeśli wzrost zatrudnienia może być wiarygodnie przypisany do wsparcia.
Liczba przedsiębiorstw dokapitalizowanych na etapie inkubacji	szt.	rezultat bezpośredni	kluczowy – krajowy	projekt	rozliczeniowy	NIE	36	<p>Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw, które na etapie inkubacji zostały zasilone kapitałowo w ramach realizowanego projektu tak, aby stały się po pewnym czasie efektywne i zdolne samodzielnie przetrwać finansowo na rynku.</p> <p><i>Przedsiębiorstwo</i> – podmiot prowadzący działalność gospodarczą bez względu na jego formę prawną. Zalicza się tu w szczególności osoby prowadzące działalność na własny rachunek oraz firmy rodzinne zajmujące się rzemiosłem lub inną działalnością, a także spółki lub stowarzyszenia prowadzące regularną działalność gospodarczą (art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje</p>

								<p>pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu).</p> <p><i>Inkubacja</i> – zespół działań składających się na kompleksowy program wsparcia początkującego przedsiębiorcy i procesu tworzenia nowej firmy od pomysłu do stabilności rynkowej. Skuteczność inicjatyw przedsiębiorczych, ich natężenie i zasięg, zależy nie tylko od samego przedsiębiorcy, ale także od otoczenia i charakteru systemu gospodarczego. Tworzenie i rozwój biznesu jest silnie uzależniony przede wszystkim od cech lokalnego otoczenia, w którym działa przedsiębiorca. Wspieranie przedsiębiorczości i procesów innowacyjnych obejmuje dostarczanie specyficznych usług oraz kształtowanie przychylnego przedsiębiorcy i podejmowaniu samodzielnej działalności gospodarczej środowiska ekonomiczno-społecznego (Portal innowacji www.pi.gov.pl).</p> <p><u>Sposób pomiaru:</u> należy zliczyć liczbę przedsiębiorstw, które na etapie inkubacji zostały zasilone kapitałowo w ramach realizowanego projektu.</p> <p>Szczególne przypadki podczas pomiaru:</p> <ul style="list-style-type: none"> – do wskaźnika nie wlicza się preinkubacji, czyli osób fizycznych, którym udzielono osobowości prawnej (do wskaźnika wlicza się wyłącznie zarejestrowaną działalność gospodarczą), – jeden przedsiębiorca może być zliczony wyłącznie jeden raz, nawet jeśli zostanie zasilony kilka razy. Do wyeliminowania powtarzających się przedsiębiorstw należy wykorzystać unikalny identyfikator (NIP lub REGON).
Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie (CI1)	szt.	produkt	kluczowy – wspólny	program, projekt	rozliczeniowy	NIE	36	<p>Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie ze środków strukturalnych w każdej możliwej formie w ramach projektu (CI1).</p> <p><i>Przedsiębiorstwo</i> – podmiot prowadzący działalność gospodarczą bez względu na jego formę prawną. Zalicza się tu w szczególności osoby prowadzące działalność na własny rachunek oraz firmy rodzinne zajmujące się rzemiosłem lub inną działalnością, a także</p>

								<p>spółki lub stowarzyszenia prowadzące regularną działalność gospodarczą (art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu).</p> <p><i>Sposób pomiaru:</i> należy zliczyć liczbę przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie ze środków strukturalnych w każdej możliwej formie w ramach projektu (CI1). Wskaźnik obejmuje przedsiębiorstwa będące ostatecznymi odbiorcami wsparcia z IF w każdej możliwej formie.</p>
<p>Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe inne niż dotacje (CI3)</p>	<p>szt.</p>	<p>produkt</p>	<p>kluczowy - wspólny</p>	<p>program, projekt</p>	<p>rozliczeniowy</p>	<p>NIE</p>	<p>36</p>	<p>Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe typu niedotacyjnego, w postaci pożyczki, dofinansowania do odsetek, gwarancji kredytowych, venture capital lub innego instrumentu finansowego. Wskaźnik obejmuje przedsiębiorstwa będące ostatecznymi odbiorcami wsparcia finansowego z IF w formie innej niż dotacje. Wskaźnik wlicza się do wskaźnika „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie (CI1)”.</p> <p><i>Przedsiębiorstwo</i> – podmiot prowadzący działalność gospodarczą bez względu na jego formę prawną. Zalicza się tu w szczególności osoby prowadzące działalność na własny rachunek oraz firmy rodzinne zajmujące się rzemiosłem lub inną działalnością, a także spółki lub stowarzyszenia prowadzące regularną działalność gospodarczą (art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu).</p> <p><i>Sposób pomiaru:</i> należy zliczyć liczbę przedsiębiorstw otrzymujących w ramach projektu wsparcie finansowe typu niedotacyjnego, w postaci pożyczki, dofinansowania do odsetek, gwarancji kredytowych, venture capital lub innego instrumentu finansowego. Szczególne przypadki podczas pomiaru:</p> <ul style="list-style-type: none"> – należy pamiętać, że każdy ze wskaźników od CI1 do CI5 mierzy liczbę przedsiębiorstw i dlatego należy wyeliminować

do Informacji o naborze projektu pozakonkursowego

– Opis wskaźników w ramach Działania 3.2 Instrumenty kapitałowe

								<p>wielokrotne liczenie tych samych przedsiębiorstw (tj. przedsiębiorstwo otrzymujące dotację więcej niż jeden raz jest liczone zawsze jako jedno przedsiębiorstwo otrzymujące dotację) w ramach każdego wskaźnika osobno. Do wyeliminowania powtarzających się przedsiębiorstw należy wykorzystać unikalny identyfikator (NIP lub REGON),</p> <p>– należy zauważyć, że suma wskaźników CI2, CI3 i CI4, może być wyższa niż 1, jeżeli przedsiębiorstwo uzyskuje różne rodzaje wsparcia lub wsparcia łączonego.</p>
Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (inne niż dotacje) (CI7)	zł	produkt	kluczowy - wspólny	program, projekt	rozliczeniowy	NIE	50 799 111	<p>Wskaźnik mierzy całkowitą wartość wkładu prywatnego we wspartym projekcie, kwalifikującym się jako pomoc publiczna, w którym występuje inna forma wsparcia niż dotacyjna (bezzwrotna) (dla przedsiębiorstw zliczonych w CI3 „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe inne niż dotacje (CI3)”). W wartości wkładu prywatnego należy uwzględnić koszty niekwalifikowalne.</p> <p><u>Sposób pomiaru:</u> należy zliczyć całkowitą wartość wkładu prywatnego we wspartym projekcie, kwalifikującym się jako pomoc publiczna, w którym występuje inna forma wsparcia niż dotacyjna (bezzwrotna).</p> <p>Szczególne przypadki podczas pomiaru: w wartości wkładu prywatnego należy uwzględnić koszty niekwalifikowalne.</p>
Liczba wspartych funduszy kapitału podwyższonego ryzyka	szt.	produkt	specyficzny-regionalny	projekt	informacyjny	NIE	-	<p>Wskaźnik mierzy liczbę wspartych funduszy venture capital. <i>Venture capital (VC)</i> - inwestycje na niepublicznym rynku kapitałowym, w celu osiągnięcia średnio- i długoterminowych zysków z przyrostu wartości kapitału. Venture capital może być wykorzystane na rozwój nowych produktów i technologii, zwiększenie kapitału obrotowego, przejmowanie spółek lub też na poprawę i wzmocnienie bilansu spółki. Venture capital (VC) jest jedną z odmian private equity. Są to inwestycje dokonywane we wczesnych stadiach rozwoju przedsiębiorstw, służące uruchomieniu danej spółki lub jej ekspansji.</p>

								<i>Sposób pomiaru:</i> należy zliczyć liczbę wspartych funduszy kapitału podwyższonego ryzyka otrzymujących w ramach projektu wsparcie finansowe.
Liczba przedsiębiorstw wspartych przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka	szt.	produkt	specyficzny-regionalny	projekt	informacyjny	NIE	-	<p>Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw z sektora MŚP prowadzących działalność na terenie województwa lubelskiego, które otrzymały wsparcie inwestycyjne przez fundusze venture capital.</p> <p><i>Venture capital (VC)</i> - inwestycje na niepublicznym rynku kapitałowym, w celu osiągnięcia średnio- i długoterminowych zysków z przyrostu wartości kapitału. Venture capital może być wykorzystane na rozwój nowych produktów i technologii, zwiększenie kapitału obrotowego, przejmowanie spółek lub też na poprawę i wzmocnienie bilansu spółki. Venture capital (VC) jest jedną z odmian private equity. Są to inwestycje dokonywane we wczesnych stadiach rozwoju przedsiębiorstw, służące uruchomieniu danej spółki lub jej ekspansji.</p> <p><i>Sposób pomiaru:</i> należy zliczyć liczbę wspartych przedsiębiorstw z sektora MŚP otrzymujących w ramach projektu wsparcie finansowe.</p>
Wartość inwestycji kapitałowych ogółem w przedsiębiorstwa wsparte przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka	zł	produkt	specyficzny-regionalny	projekt	informacyjny	NIE	-	<p>Wskaźnik mierzy całkowitą wartość inwestycji kapitałowych w przedsiębiorstwa wsparte przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka (venture capital).</p> <p><i>Venture capital (VC)</i> - inwestycje na niepublicznym rynku kapitałowym, w celu osiągnięcia średnio- i długoterminowych zysków z przyrostu wartości kapitału. Venture capital może być wykorzystane na rozwój nowych produktów i technologii, zwiększenie kapitału obrotowego, przejmowanie spółek lub też na poprawę i wzmocnienie bilansu spółki. Venture capital (VC) jest jedną z odmian private equity. Są to inwestycje dokonywane we wczesnych stadiach rozwoju przedsiębiorstw, służące uruchomieniu danej spółki lub jej ekspansji.</p>

								<u>Sposób pomiaru:</u> należy zliczyć całkowitą wartość inwestycji kapitałowych w przedsiębiorstwa wsparte przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka.
Wartość inwestycji kapitałowych w części UE w przedsiębiorstwa wsparte przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka	zł	produkt	specyficzny-regionalny	projekt	informacyjny	NIE	-	<p>Wskaźnik mierzy wartość inwestycji kapitałowych w przedsiębiorstwa wsparte przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka (venture capital) w części odnoszącej się do wsparcia z UE.</p> <p><i>Venture capital (VC)</i> - inwestycje na niepublicznym rynku kapitałowym, w celu osiągnięcia średnio- i długoterminowych zysków z przyrostu wartości kapitału. Venture capital może być wykorzystane na rozwój nowych produktów i technologii, zwiększenie kapitału obrotowego, przejmowanie spółek lub też na poprawę i wzmocnienie bilansu spółki. Venture capital (VC) jest jedną z odmian private equity. Są to inwestycje dokonywane we wczesnych stadiach rozwoju przedsiębiorstw, służące uruchomieniu danej spółki lub jej ekspansji.</p> <p><u>Sposób pomiaru:</u> należy zliczyć wartość inwestycji kapitałowych w przedsiębiorstwa wsparte przez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka w części odnoszącej się do wsparcia z UE.</p>

Zgodnie z Wytocznymi w zakresie monitorowania postępów rzeczowych realizacji programów operacyjnych na lata 2014-2020 Beneficjent ma obowiązek wybrać wszystkie adekwatne do zakresu projektu wskaźniki kluczowe (z listy WLWK).

By spełnić wymogi MR a także zagwarantować sprawną realizację programu, na etapie oceny merytorycznej projektu sprawdzane jest czy projekt zakłada wskaźniki adekwatne do zakresu rzeczowego i czy wybrano wszystkie adekwatne wskaźniki (w tym wskaźniki z ram wykonania).

Wybrane wskaźniki produktu i rezultatu bezpośredniego w danym projekcie podlegają monitorowaniu w trakcie postępów realizacji projektu:

- **wskaźniki produktu** – wykazywane są we wniosku o płatność za okres, w którym osiągnięto daną wartość wskaźnika (na podstawie zawartych umów z Ostatecznymi Odbiorcami wsparcia), przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową,

- wskaźniki rezultatu bezpośredniego – wykazywane są w okresie 12 miesięcy od uruchomienia przedsięwzięcia u Ostatecznego Odbiorcy wsparcia, przy czym osiągnięte wartości wykazywane są w kolejnych wnioskach o płatność (na podstawie informacji otrzymanych od Ostatecznych Odbiorców wsparcia) - najpóźniej we wniosku o płatność końcową.

Oprócz wskaźników o charakterze rozliczeniowym Beneficjent ma również obowiązek monitorować w ramach projektów wskaźniki o charakterze informacyjnym, z osiągnięcia których nie jest rozliczany.