

Program współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i Europejskiego Funduszu Społecznego

## WYNIKI KONSULTACJI SPOŁECZNYCH Kryteria wyboru projektów RPO WL 2014 - 2020

dla Działania 3.7 Wzrost konkurencyjności MŚP – Projekty objęte wsparciem zwrotnym

Lp.	Podmiot zgłaszający UWAGĘ  (imię i nazwisko lub nazwa instytucji, adres e-mail oraz status prawny podmiotu)	Numer strony w dokumencie	Nazwa kryterium	Treść UWAGI oraz proponowane nowe brzmienie zapisu	Uzasadnienie proponowanej UWAGI	Stanowisko IZ RPO/LAWP
1.	KE	nd	Uwaga ogólna	Który typ pomocy zwrotnej stosowany jest w tym działaniu? Nota EGESIF o pomocy zwrotnej z 6/02/2015 wymienia trzy główne typy (operations with an unpredictable outcome (raczej tutaj niestosowany), operations with measurable policy objectives oraz operations generating profits for which additional policy results/impacts are desired. Regulamin konkursu powinien jasno określać, z jakiego typu pomocą zwrotna mamy do czynienia i jakiego		W ramach Działania 3.7 planuje się zastosowanie pomocy zwrotnej trzeciego wskazanego typu. Będą to projekty, w których wysokość udzielonej pomocy jest uzależniona od skali osiągnięcia efektów projektu (w tym przypadku od skali osiągnięcia wskaźnika rezultatu „Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/procesów”). Wysokość udzielonego ostatecznie wsparcia

				rodzaju wskaźniki będą stosowane do pomiaru sukcesu projektu i wyliczania kwoty ewentualnego zwrotu pomocy.		ma stanowić motywację do osiągnięcia lepszych efektów projektu. Określona część kwoty wsparcia nie będzie musiała być zwracana jeżeli beneficjent zrealizuje zakładane w projekcie efekty wykraczające poza minimum wskazane w umowie o dofinansowanie, a wysokość kwoty do zwrotu będzie uzależniona od ostatecznej wartości osiągniętych efektów, zgodnie z umową o dofinansowanie. Szczegółowe warunki zwrotu pomocy zostaną określone w Regulaminie konkursu oraz we wzorze umowy o dofinansowanie, stąd brak wskazanych zapisów w kryteriach wyboru projektów.
2.	KE	4	Przychody ze sprzedaży	Co do kryterium 'przychody ze sprzedaży', jest ono dość niejasne. Czym motywowane jest wprowadzenie tego typu kryterium? Nie jest określone, w którym momencie czasu mierzone miałyby być przychody będące podstawą oceny w kryterium. Podstawa przyznania pomocy w działaniu jest regionalna pomoc inwestycyjna, która dopuszcza cztery główne typy inwestycji początkowej. W co najmniej w jednym z tych typów inwestycji początkowej (zwiększenie zdolności produkcyjnych		Kryterium to zostało wprowadzone w związku z koniecznością osiągnięcia wskaźnika rezultatu „Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/procesów” na minimalnym określonym w umowie o dofinansowanie poziomie zgodnie z umową o dofinansowanie, na zasadach opisanych w powyższym punkcie. Moment pomiaru wskaźnika to okres 12 miesięcy od

				<p>istniejącego zakładu), nie przewidywane jest wprowadzenie nowych produktów. Ten typ jest praktycznie byłby więc wykluczony z przyznania pomocy. Czy takie jest zamierzenie IZ?</p>		<p>zakończenia finansowego realizacji projektu, co zostanie doprecyzowane w kryterium. Jednocześnie należy zauważyć, że czas i moment pomiaru wskaźników jest określany w załączniku nr 5 do Regulaminu konkursu. W zakresie typów projektów nie ma możliwości o ubieganie się o pomoc na inwestycję początkową polegającą wyłącznie na zwiększeniu zdolności produkcyjnych, gdyż jednym z obowiązkowych wskaźników produktu jest wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla firmy (CI29)” lub wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla rynku (CI28)”. Powyższe oznacza, że w ramach projektu musi zostać wprowadzony nowy produkt przynajmniej w skali przedsiębiorstwa. Inwestycje początkowe polegające na zwiększeniu zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa mogą stanowić jedynie dodatkowy element projektu.</p>
--	--	--	--	---	--	--



3.	Rzecznik Funduszy Europejskich	4	E. KRYTERIA TECHNICZNE SPECYFICZNE 4. Przychody ze sprzedaży	Zgodnie z definicją kryterium w jego ramach ocenie podlegać będzie: •Czy wartość wskaźnika „Przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/ procesów” wynosi co najmniej 30% kosztów kwalifikowalnych w projekcie?	Zaproponowany poziom %-owy wskaźnika wydaje się być zbyt wysoki. W ramach projektów o dużej kwocie wydatków kwalifikowanych np. 1 mln zł, osiągnięcie przychodów na poziomie 30% wydatków kwalifikowanych (300 tys zł) wydaje się być zbyt wygórowanym warunkiem dla potencjalnych Wnioskodawców. Osiągnięcie takiego poziomu przychodów na etapie realizacji projektu może stanowić dla nich poważną trudność dlatego proponuje się zmianę brzożenia definicji wskaźnika i obniżenie poziomu %-owego np. do 20%.	Zmniejszono poziom wskaźnika do 25%.
4.	MIiR	5	Wdrożenie wyników prac B+R	W propozycji kryteriów wyboru projektów dla działania 3.7 (pomoc zwrotna) wskazano preferencje dla regionalnych inteligentnych specjalizacji jedynie w przypadku, gdy projekt dotyczy wdrożeń prac B+R. Należy mieć na uwadze, że zgodnie z UP, zadania realizowane w ramach CT3 przez przedsiębiorstwa prowadzące działalność w branżach i obszarach tematycznych zgodnych z inteligentnymi specjalizacjami uzyskują preferencje w procesie wyboru projektów. W związku z powyższym, zwracamy się z prośbą o wprowadzenie ww. preferencji dla wszystkich możliwych typów projektów w działaniu 3.7 (pomoc zwrotna).		Wprowadzono preferencję dla projektów wpisujących się w inteligentne specjalizacje.